



NGUYỄN VĂN HOÀNG

Ứng Viên Ứng Tuyển

☎ 0849704247

📅 18/12/1994

✉ Nguyenvanhoang181294@gmail.com

🌐 <https://www.facebook.com/profile.php?id=100004054651849&mibextid=LQQJ4d>

📍 Số nhà 59, Đường 18B, Thôn 8, Xã Hoà Thuận, TP Buôn Ma Thuột

Học vấn

TRƯỜNG CAO ĐẲNG FPT POLYTECHNIC

Quản Trị Kinh Doanh
2012 - 2015

Tốt nghiệp loại loại Khá

Kỹ năng

Kỹ Năng Mềm

- * Giao tiếp
- * Lãnh đạo
- * Xây dựng đội nhóm
- * Kỹ năng làm việc nhóm/ độc lập
- * Kinh nghiệm tổ chức sự kiện
- * Giải quyết vấn đề

Kỹ Năng Chuyên Môn

- * Thu thập nhanh về thông tin
- * Có khả năng lập kế hoạch
- * Xác định và nhận diện vấn đề tốt
- * Có khả năng thuyết phục
- * Sử dụng thành thạo các phần mềm phục vụ công việc như: Word, Excel, Power Point

Giải Thưởng Cá Nhân

- * Top chuyên viên xuất sắc về doanh số năm 2020, 2021
- * Top Quản Lý Xuất Sắc 2022 - 2023 Tập Đoàn VBDQ DOJ

Mục tiêu nghề nghiệp

Với 8 năm kinh nghiệm từ khách hàng phát triển dịch vụ và thị trường, Tôi muốn đóng góp kinh nghiệm của tôi cho công ty tăng trưởng và đột phá về doanh thu. Bên cạnh đó, tôi muốn đạt được những thành tựu nhất định cho bản thân và công ty trong 2 năm tới.

Kinh nghiệm làm việc

CÔNG TY CP VBDQ PHÚ NHUẬN PNJ

01/08/2017 - 01/08/2019

Chuyên Viên Kinh Doanh Sỉ

- Quản lý doanh số: Đảm bảo doanh theo tháng, quý và năm luôn nắm sát và hoàn thành 100% targer công ty đưa ra.
- Có kế hoạch triển khai theo tuần: Lên lịch trình công tác các tỉnh khu vực tây nguyên.
- Quản lý hàng hoá: Đảm bảo hàng hoá, về chất lượng sản phẩm, nguồn cung đúng thị trường và đúng đối tượng khách hàng theo khu vực.
- Quản lý về chi phí: Chi phí về công tác chuyển thị trường, nắm sát và tối ưu hoá chi phí

Những điều đạt được:

- Được GĐCN PNJ nhận xét là người có tinh thần ham học hỏi, cầu tiến.

CÔNG TY TNHH ACACY

11/11/2019 - 10/10/2022

Chuyên viên DA Samsung VIỆT NAM

Hỗ trợ liên kết đối tác Samsung

- Thúc đẩy doanh số cửa hàng đối tác mảng điện lạnh SAMSUNG
 - Đảm bảo được các mảng dòng hàng và tỉ lệ trưng bày : đạt mức cao so với đối thủ cạnh tranh
 - Triển khai các CTKM từ samsung về thưởng cũng như các chế độ giành cho đối tác
- ### Thúc đẩy doanh số ngành hàng
- Đảm bảo tiến độ doanh thu, doanh số, và tỉ lệ clear hàng hoá, bỏ mẫu và trưng bày mẫu mới từ đối tác SAMSUNG.

Thành tựu:

- Top chuyên viên xuất sắc về doanh số năm 2020, 2021

Sở Trường

- *Chơi tốt các môn thể thao mang tính đồng đội
- *Có khả năng thủ lĩnh

Sở Thích

- Thể thao và các phong trào xã hội
- Du lịch
- Đi phượt
- Du lịch

Người tham chiếu

Anh : Phạm Đăng Quý Hào:
GSKD
Chị Trần Thị Thu Hiền: GĐCN
DOJI Buôn Ma Thuột

TẬP ĐOÀN VBĐQ DOJI

10/2022 - Đến Nay

Quản Lý Cửa Hàng DOJI Buôn Ma Thuột

- **Quản lý về doanh thu**
 - Đảm bảo doanh thu trung tâm luôn đạt 100% target đưa ra
 - Đưa ra kế hoạch doanh số và bám sát , hỗ trợ tư vấn viên push đẩy doanh số
- **Quản lý vận hành**
 - Đảm bảo vận hành tại trung tâm ổn định, thực hiện đầy đủ và chính xác các quy trình, qui định của công ty một cách đồng bộ nhất. Giải quyết các vấn đề phát sinh trong ca làm việc.
- **Quản lý về nhân sự**
 - Tham gia tuyển dụng, quản lý nguồn nhân lực bao gồm huấn luyện, đặc biệt đào tạo và theo sát chăm sóc khách hàng cũ và phát triển khách hàng mới, Thu thập thêm Data khách hàng mới từ các hoạt động MKT và tiến hành khai thác từ tệp khách hàng mớ
- **Quản lý chi phí**
 - Push đẩy các dòng hàng phát sinh doanh số cao, cũng như phát sinh lợi nhuận cao. Đảm bảo chi phí sử dụng hàng hoá, công cụ dụng cụ hiệu quả với ngân sách/ hạn mức phê duyệt
- **Marketing**
 - Tổ chức các sự kiện thu hút khách hàng tham quan và mua sắm, đồng thời phối hợp các phòng ban tham gia các chương trình sự kiện của các hội doanh nhân, thu hút được lượng Data khách hàng tiềm năng, thêm vào đó theo định hướng công ty tham gia hoạt động thiện nguyện xã hội để lan toả hình ảnh thương hiệu
- **Quản lý hàng hoá**
 - Kiểm soát nghiệp vụ mua bán của TVV, oder bổ sung hàng hoá, luân chuyển hàng hoá phù hợp với nhu cầu chi nhánh. Kiểm tra tồn kho khớp với số liệu hệ thống.
- **Thành tựu:**
 - **Top Quản Lý Xuất Sắc 2022-2023 Tập Đoàn VBĐQ DOJI**