



Phương Lê

Nhân Viên

Ngày sinh: 15/07/1993

Giới tính: Nam

Số điện thoại: 0947900157

Email: lephuong0947900157@gmail.com

Địa chỉ: Xã Vĩnh Thạnh Trung, An Giang

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Mong muốn được làm việc trong môi trường năng động, phát triển;
- Góp phần hoàn thành mục tiêu doanh thu của Công ty;
- Phấn đấu để đạt được các vị trí cao hơn cũng như đóng góp nhiều hơn cho Công ty.

HỌC VẤN

2011 - 2013	Trường Cao đẳng Kinh Tế - Kỹ Thuật Cần Thơ Bảo Vệ Thực Vật Trung Cấp
-------------	---

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

01/2014 - 08/2014	Công ty cổ phần DTGENTA Nhân Viên - Chăm sóc khách hàng cũ, phát triển thêm khách hàng tiềm năng trong khu vực được phân công, quản lý đơn hàng, công nợ, đảm bảo doanh thu cho công ty; - Chịu trách nhiệm giới thiệu sản phẩm, giải đáp các thắc mắc cho nông dân trong quá trình sử dụng sản phẩm và canh tác; - Tổ chức tư vấn bán hàng tại các đại lý và hỗ trợ tư vấn bán hàng tại các khu vực khác; - Tổ chức hội thảo đầu bờ;
10/2014 - 08/2015	Công ty LƯƠNG THỰC SÔNG HẬU Nhân Viên - Nhân viên đầu tư và quản lý vùng lúa nguyên liệu chất lượng cao; - Triển khai các hình thức bao tiêu sản phẩm, ký kết các hợp đồng mua bán với nông dân để đảm bảo thu về nguồn nguyên liệu tốt nhất và năng suất cao nhất; - Tổ chức hội thảo đầu bờ cho nông dân tham gia vùng nguyên liệu, giới thiệu sản phẩm và các dịch vụ liên quan; - Chịu trách nhiệm tổ chức thăm đồng, tư vấn các giải pháp quản lý dịch hại trên vùng nguyên liệu để tối ưu năng suất; - Thu mua sản phẩm đạt tiêu chuẩn đã ký kết;
11/2015 - 05/2017	Công ty TNHH SXTM DV AGRI-TECH VINA (Công ty TNHH HỖ TRỢ NN DELTA) Nhân Viên - Quản lý đầu tư và quản lý vùng lúa nguyên liệu chất lượng cao; - Triển khai các hình thức bao tiêu sản phẩm, ký kết các hợp đồng mua bán với nông dân để đảm bảo thu về nguồn nguyên liệu tốt nhất và năng suất cao nhất; - Tổ chức hội thảo đầu bờ cho nông dân tham gia vùng nguyên liệu, giới thiệu sản phẩm và các dịch vụ liên quan; - Chịu trách nhiệm tổ chức thăm đồng, tư vấn các giải pháp quản lý dịch hại trên vùng nguyên liệu để tối ưu năng suất;

- Thu mua sản phẩm đạt tiêu chuẩn đã ký kết;

10/2019 - 04/2026

Công ty PTNN NAM PHƯƠNG

Nhân Viên Kinh Doanh/Trưởng Vùng

- Giới thiệu sản phẩm, tư vấn các giải pháp quản lý dịch hại và giải đáp các thắc mắc cho đại lý và nông dân;
- Tổ chức hội thảo bán hàng, hội thảo đầu bờ, tư vấn bán hàng tại đại lý, thúc đẩy nhận diện các sản phẩm của Công ty;
- Kết hợp với các bộ phận để thăm đồng, thực hiện các mô hình phun thuốc trình diễn, quảng bá sản phẩm;
- Quản lý nhân sự, đội nhóm, đào tạo, hướng dẫn nhân viên kinh doanh, nhân viên kỹ thuật. Xây dựng hệ thống nông dân nòng cốt, bền vững cho Công ty. Kết hợp với các bộ phận để xử lý khi có phát sinh sự cố về kỹ thuật và sản phẩm;
- Quản lý đơn hàng, công nợ, chăm sóc khách hàng cũ, phát triển thêm khách hàng mới. Hỗ trợ bộ phận kinh doanh để đảm bảo doanh thu tốt nhất;
- Lập kế hoạch kinh doanh, định hướng phát triển sản phẩm của vùng để phát triển doanh số.

KỸ NĂNG

Làm việc nhóm	Bán hàng
Giao tiếp	Giải quyết vấn đề
Tư vấn	GPLX B2

SỞ THÍCH

Thể thao, du lịch đọc sách, học tập kiến thức mới